

# 





Inspirer, former et transformer.

# Faire grandir les collaborateurs,

# un levier puissant de fidélisation et d'attractivité

Digital/IA, Gouvernance, Management, Environnement, Economie...l'entreprise est aujourd'hui impactée comme jamais auparavant par de profondes (R)évolutions.

C'est une véritable transformation de nos modèles et représentations : de la hiérarchie, de l'autorité, de nos impacts environnementaux, de l'équilibre vie privée/vie perso, de nos relations et interactions, des rapports Hommes/ Femmes, du digital, et de l'intelligence artificielle, etc. La compréhension de ces grandes révolutions et l'intégration de leurs enjeux dans les organisations vont conditionner la pérennité l'Entreprise, et notamment sa capacité à attirer et fidéliser les collaborateurs. L'entreprise qui attire et fidélise est celle qui fait grandir ses équipes en favorisant l'acquisition de nouvelles compétences alignées sur les enjeux de demain: nouvelles façons de travailler, nouvelles pratiques managériales, codéveloppement et intelligence collective, développement personnel professionnel... Depuis plus de 30 ans, notre vocation est de vous proposer des accompagnements et formations à forte valeur ajoutée permettant aux équipes d'exploiter leurs talents, d'explorer de nouvelles perspectives et d'enrichir les pratiques professionnelles. Les thématiques et formations que nous proposons ont pour objectif d'aligner vos équipes avec les nouvelles compétences et les nouvelles façons de travailler, et répondre ainsi aux multiples enjeux à venir. Nous sommes ravis de vous présenter notre nouveau catalogue de formation 2024, conçu avec soin par notre équipe avec comme chaque année des nouveautés comme : « Développer sa pensée critique », « Communication, IA et ChatGPT » ou encore « Accompagner la fin de carrière »; Ainsi que des webinaires de 2h30 « Les Basiques » pour s'enrichir de contenus concrets en format court. Toutes les formations de ce catalogue peuvent être adaptées et déployées pour vos équipes.

Au plaisir de nouvelles collaborations,

Alexandre Pacifico

Responsable Formation CECA

#### www.ceca.asso.fr







# LE DÉROULEMENT

Les formations, les formalités...



Toutes nos formations se déroulent dans un cadre idéal pour la prise de recul et l'apprentissage.

À 20min de Bordeaux, le CECA offre un cadre unique pour conjuguer travail et convivalité.

#### Convention

La confirmation de votre inscription se fait par l'envoi de la convention de formation à nous retourner signer.

#### Convocation

Une convocation à la formation vous est envoyée par mail une quinzaine de jours avant le début de la formation.

Parking sur place. Accueil autour d'un café dès 8h30. La formation commence à 9h et se termine à 17h30. Le déjeuner est pris en commun, avec l'intervenant(e) dans un restaurant à proximité. La formation est clôturée par une évaluation à chaud et la remise d'un certificat de réalisation.

#### **Facturation**

La facture est adressée rapidement après la formation par mail (par courrier sur demande)

#### Suivi

Envoi au service formation de la feuille de présence ainsi que des évaluations à chaud renseignées par les participants en fin de formation.

#### Ils nous font confiance!





































































# SOMMAIRE

#### Communication

Gagner en impact dans ses interventions orales

14-15 Mars | 19-20 Septembre

Le storytelling, des émotions à l'action

28 Mars

Développer ses techniques rédactionnelles

27 - 28 Mai

Media training: mieux communiquer avec les médias

18 Juin

8 **Brief and Pitch** 

26 Juin

Se réconcilier avec l'orthographe

27-28 Juin

Intelligence artificielle: Chat GPT, Midjourney et les outils d'IA Génératifs

3 Octobre

Communication non verbale, vos gestes disent tout... 29 Novembre

Efficacité professionnelle

Développer son intelligence émotionnelle

4-5 Avril

Les 4 outils de l'efficacité

professionnelle 23-24 Mai

Mieux réussir ses négociations avec la négociation raisonnée de Harvard 30-31 Mai

19

Réussir sa mission de formateur interne 10-11 Juin

18 Gérer les comportements agressifs 17 Octobre

Développer son esprit critique 2-3 Décembre

Management

RSE & QVCT

Leadership et posture professionnelle des femmes 2 Février

25

Manager au quotidien 24-25 Juin

Mieux collaborer en transversal 20-21 Juin

23

26

Évoluer dans son management en adoptent une posture de manager coach 9 Septembre

24

Animer une équipe projet 21 Juin

27

Manager de manager(s) 19-20 Septembre

Compétence et posture de la fonction RH

30 Septembre

33

13-14 Mai

Numérique responsable : quels enjeux, quels leviers pour les organisations et pour

la planète?

2 Juillet

Maîtriser les fondamentaux pour devenir référent RSE-RSO

2 Cycles : 4-6 Mars | 8-9 Avril

Préparer son départ à la retraite avec l'arbre de vie 10 Octobre

Accompagner la fin de carrière et les futurs retraités 14 Novembre

Les achats responsables

Harmonie entre vie privée et vie professionnelle

7 Novembre

Développer sa force mentale et sa résilience 9 Décembre

Sur-mesure

40

Formation intra-entreprise & sur-mesure

Pôle Hommes-entreprises et accompagnement sur-mesure

# CLASSES VIRTUELLES

250€ | 2h30 | De 9h30 à 12h

Grâce à ces focus pédagogiques 100% à distance, découvrez de nouvelles astuces pour enrichir vos pratiques professionnelles

#### Améliorer sa prise de notes

par Christelle Guy-Grand

- X Acquérir les méthodes de prises de notes et structurer rapidement les idées
- X Rédiger un compte-rendu efficace

- 1. Préparer et maitriser la prise de notes
- 2. Structurer et rédiger un compte-rendu

#### Le CODEV professionnel

par Corine Haramburn

- X Comprendre les étapes d'une séance de codéveloppement
- X Analyser la portée de l'outil au sein des équipes

- 1. Comment se déroule une séance de co-développement?
- 2. Comment avoir recourt au codéveloppement dans son équipe?

16 mai

#### Boîte à outils de la relaxation au travail

par ara Histel-Barontini

- X Expérimenter différentes techniques de relaxation et devenir acteur de son bien-être

  Mettre en pratique les techniques dans
- X Mettre en pratique les techniques dans son quotidien au travail

- 1. Techniques de relaxation : cohérence
- cardiaque, body-scan, contacté-relâché

  2. Mise en pratique : yoga sur chaise,
  pandiculation, pompage des épaules, massage du plexus-solaire

iuin

### Initiation à la communication non violente

par Héfène Bourreau

- X Découvrir les 4 étapes de la Communication Non Violente
- X Gagner en clarté dans sa communication pour êtrae entendu

- 1. Découverte de la CNV
- 2. Exercices sur la posture d'empathie et mise en pratique

#### Motivation et engagement

par Sandrine Blanc

- X Identifier les concepts liés à la motivation
- X Agir sur les différents leviers de la motivation

- 1. Différencier les critères liés à la satisfaction de ceux liés à la motivation
- 2. Développer une posture de « coach » pour maintenir la motivation

23 sept.

#### Emotions et résilience

par Héfène Bourreau

- X Identifier les émotions primaires et secondaires
- X **Développer** sa capacité de résilience
- OBJECTIFS
- 1. Exploration des émotions
- 2. Résilience : cultiver sa force intérieure

4 oct.

#### Initiation à l'art du feedback

par Héfène Bourreau

- X Identifier les différents types de feedback
- X Donner et recevoir un feedback constructif de manière efficace et respectueuse
- OBJECTIFS
- 1. Introduction au feedback
- **2.** Analyses de cas vécus et mises en situation

# & WEBINAIRES

Gratuits | 45min | De 11h à 12h



Découvrez les expertises du CECA lors de nos webinaires gratuits

Détails & Dates



#### Bien toucher ses cibles de communication

Comment s'organiser, qui sélectionner, comment envoyer ses invitations

#### Médiatraining

Pourquoi et comment maitriser les relations avec les médias

#### Se former à la prise de parole en public

L'importance d'une communication impactante

#### Acteurs d'un monde meilleur

L'entreprise humaine et performante

# **FORMATION** Communication



Gagner en impact dans ses interventions orales

14-15 Mars | 19-20 Septembre

Media training: mieux communiquer avec les médias 18 Juin

Intelligence artificielle: Chat GPT, Midjourney et les outils d'IA Génératifs 3 Octobre

Le storytelling, des émotions à l'action 28 Mars

> 8 Brief and Pitch 26 Juin

Communication non verbale, vos gestes disent tout... 29 Novembre

Développer ses techniques rédactionnelles 27-28 Mai

Se réconcilier avec l'orthographe 27-28 Juin

9

# **VOUS INSCRIRE**

- X Télécharger le bulletin d'inscription sur notre site www.ceca.asso.fr (rubrique Formation)
- X Par Téléphone : 05.56.70.84.06
- X Par Email: l.goffinet@ceca.asso.fr
- X Par courrier: CECA Espace Villepreux 37 route du tronquet 33160 Saint-Aubin de Médoc



14-15 19-20 sept. 14h

# Gagner en impact dans ses interventions orales

Entrainez-vous aux techniques de présentations orales professionnelles.



(Q) Toute personne amenée à prendre la parole en public (présentation, réunion, assemblée, ...)

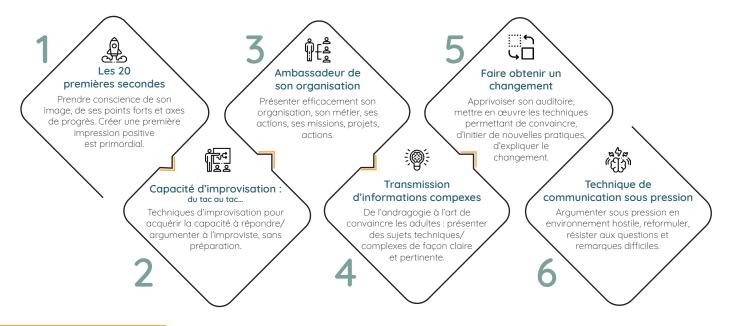
#### Présentation

Communiquer efficacement est une compétence essentielle quel que soit le métier. On pense souvent à tort que l'art oratoire est une faculté innée, mais il se fonde sur des techniques très précises. Gestion du stress, gestuelle, capacité d'improvisation, clarté et conviction, venez découvrir ces méthodes pour mieux faire passer vos messages et gagner en impact lors de vos différentes prises de parole.





# Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Tout au long de cette formation très opérationnelle, il sera fait appel à des exercices réels, filmés et analysés individuellement, permettant à chacun de prendre conscience des mécanismes personnels et/ou techniques entrant en ligne de compte dans une bonne communication orale.



# Animé par Daniel Fages accompagné d'Alexandre Pacifico.

Daniel est un spécialiste du lead<sup>e</sup>rship. Il accompagne depuis de nombreuses années les entreprises lors de formations à la communication, leadership, teambuilding...

# Le Storytelling, des émotions à l'action

La fabrique du récit.

(2) Toute personne intéressée par les techniques narratives appliquées au monde professionnel

28 mars 7h

#### Présentation

Le storytelling est le moyen par excellence de capter l'attention de l'auditoire ou du lecteur en faisant appel à ses émotions, ses souvenirs par l'identification. Mais raconter une histoire n'est pas toujours chose facile. Cette formation vous propose de comprendre les enjeux et d'assimiler les méthodes narratives pour enflammer votre communication.

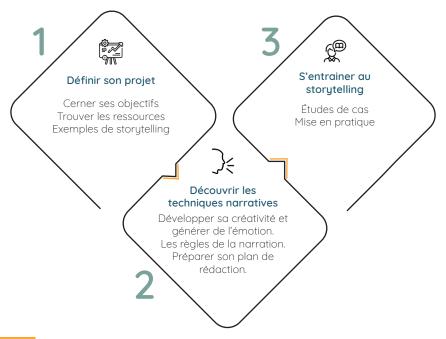


#### **Objectifs**

- X Définir les valeurs de son projet de communication
- X Identifier les ressources narratives de votre projet
- X Connaître les ressorts d'un storytelling efficace
- Construire un récit en fonction de son objectif



# Le Programme



Méthodologie pédagogique

Méthodes concrètes et opérationnelles. Démarche inductive. Mise en pratique dès la première minute de la formation.



Animé par Karine Michel Radburn

Auteure, biographe, scénariste et dramaturge ayant une expérience dans le domaine d'intervention de plus de 17 ans. Formatrice en entreprise depuis plus de 6 ans.

27-28 **mai** 

# Développer ses techniques rédactionnelles

Les techniques journalistiques au service des écrits professionnels

Assistant(e)s, commerciaux, technicien(ne)s, cadres, communicant(e)s... et tout(e) salarié(e) amené(e) à produire des écrits dans son activité quotidienne.

#### Présentation

Construisez un message efficace, gagnez du temps à l'écrit, retrouvez le plaisir des mots et de la phrase.

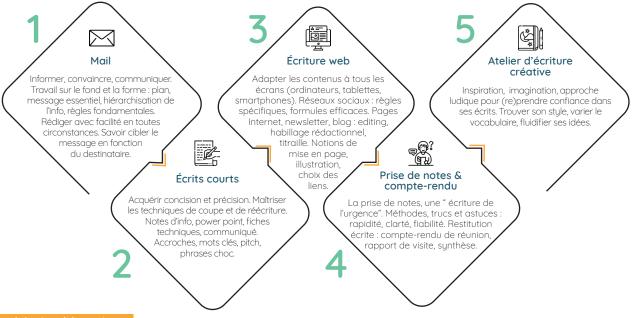


#### **Objectifs**

- X Appliquer les techniques rédactionnelles des journalistes
- X Acquérir rapidité et aisance dans la pratique de l'écriture
- X S'entrainer à travers des productions concrètes, en tenant compte des spécificités de l'entreprise

# Le Programme

La formation peut être axée en priorité sur l'une ou l'autre de ces séquences ou même faire l'objet d'une session spécifique.



Méthodologie pédagogique

Exercices, rewriting et écriture créative. Pour optimiser votre participation à cette formation, apportez vos propres productions.



# Animé par Sophie Reynaud

Sophie est journaliste en presse magazine, rédactrice pour différents supports de communication ainsi que pour le secteur audiovisuel. Professionnelle de l'écrit sous toutes ses formes, elle conçoit également des ateliers d'écriture créative qu'elle anime pour les adultes et les jeunes (librairies, médiathèques, compagnies de théâtre, établissements scolaires) mais aussi auprès de publics en difficulté (migrants, personnes handicapées, centres pénitentiaires). Son troisième livre, « Bonheur à perte de vie » est paru en 2017 aux éditions L'Harmattan.

# Media Training: mieux communiquer avec les médias

Maitriser les relations avec les médias.



Dirigeant∙e, directeur/directrice/chargé∙e de la communication, toute personne amenée à communiquer avec les médias

18 **juin** 

#### Présentation

Que ce soit à froid ou à chaud, le secret d'une communication efficace tient à sa préparation écrite et aux exercices répétés qui permettent d'acquérir les automatismes nécessaires, notamment en situation inconfortable ou imprévue. Maîtriser les relations avec les médias c'est non seulement savoir qui sont les journalistes et comment répondre efficacement à leurs interviews mais également, dans certains cas, savoir prendre l'initiative. Par ailleurs, anticiper un risque de « situation sensible » est devenu un acte normal de management, vis-à-vis des médias.



890€\* HT

Membres CECA: 800€\* HT

\*déjeuners inclus



CECA Saint-Aubin de Médoc

9h - 17h30

#### **Objectifs**

- X Connaître son public et préparer son message en fonction du « format »
- X Savoir parler positivement de son entreprise
- Acquérir les bons réflexes pour préparer son interview
- Comprendre la dynamique médiatique de l'entreprise en mode dégradé
- X Savoir répondre à l'improviste

# Le Programme



- Savoir parler positivement de son entreprise : présentation institutionnelle aux différentes cibles
- Préparation du message à l'écrit
- Restitution à l'oral dans une durée imposée (de 1mn30 à 3 mn environ)
- Débriefing avec le consultant et le journaliste



Fonctionnement local des médias : quotidien et périodiques régionaux, stations TV, radios régionales, correspondants des médias nationaux en presse écrite, radio et télévision ; leurs spécificités, les infos pratiques. Exposition du processus de choix d'un sujet (conférence de rédaction) et du choix de l'angle déterminé pour traiter l'information.



- Un metier qui se pratique et se fera de plus en plus dans l'urgence, de plus en plus « justicialiste », qui ne s'exerce pas de maniere uniforme.
- Connaitre les medias dans la proximite
- Organiser entre responsables de sites une veille informative



- Le message avant tout : priorité à l'humain et au factuel
- Votre comportement donne le ton : Bruits et mots parasites
- Le journaliste a préparé ses questions
- Il y a toujours une part d'imprévu : Les vices et vertus du silence
- « Off » : danger : C'est toujours sérieux



- Simulation d'une interview radio et d'une interview télé
- Les bons réflexes pour se préparer



- Le rôle du porte-parole
- Préparer l'interview en définissant les messages et en anticipant les questions
- Les précautions à prendre, les pièges à éviter



- Identification des sujets « à risque » au sein de votre structure.
- Exercice d'interview « communication de crise »

#### Méthodologie pédagogique

Ateliers, études de cas, mises en pratique. Tous les exercices sont filmés et débriefés : chaque participant repart avec sa clé USB individuelle ainsi qu'un support en rappel des conseils apportés. Les temps de prise de parole imposés sont volontairement courts, environ 1 à 3 minutes.



# Animé par Micolas Vigil et un journaliste.

Directeur de projets au CECA, Nicolas est spécialiste du conseil en communication notamment avec les médias. Il a accompagné de nombreuses entreprises et institutions, entre autres, sur la communication de crise.



#### Brief and Pitch

Briefez vos équipes et pitchez vos projets.



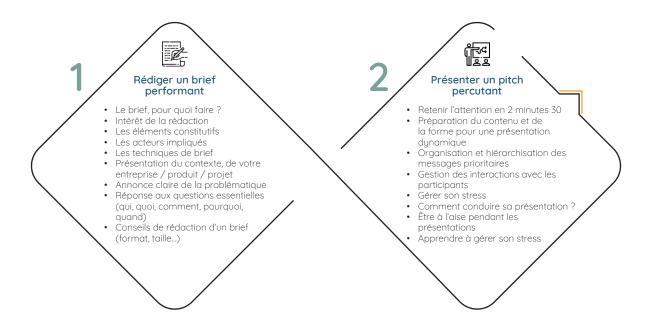
#### Présentation

Le briefing est un outil de motivation et d'animation des équipes, mais il se prépare et exige de respecter certaines techniques. Pour pitcher vos projets, vous avez moins de 3 minutes : c'est une occasion à saisir pour marquer les esprits de vos interlocuteurs!





# Le Programme



Méthodologie pédagogique

Cas pratiques, exercices de simulation.



Animé par Christelle Guy Grand

Coach professionnelle, formatrice et consultante senior en communication, Christelle a développé une approche particulière en se spécialisant dans la pertinence et l'efficacité de la communication inter personnelle. Praticienne en Programmation Neuro Linguistique (PNL), formée en hypnose Ericksonienne (Maitre Praticien), Neuro Sémantique, et coach professionnelle certifiée Coach & Team®. Elle intervient depuis 20 ans auprès des entreprises.

# Se réconcilier avec l'orthographe

Soigner ses écrits : un enjeu majeur pour les entreprises.



# 27-28 juin

#### Présentation

Nous n'écrivons pas pour nous, mais pour ceux qui nous lisent... L'objectif est d'être compris immédiatement, avec facilité et clarté, sans équivoque. Or, les erreurs d'orthographe, de grammaire ou de syntaxe rendent les écrits peu compréhensibles, agacent leurs destinataires, discréditent un point de vue et déprécient l'image d'une structure. À l'inverse, maîtriser les fondamentaux de la langue française apparaît comme un gage de sérieux, de professionnalisme et de crédibilité.

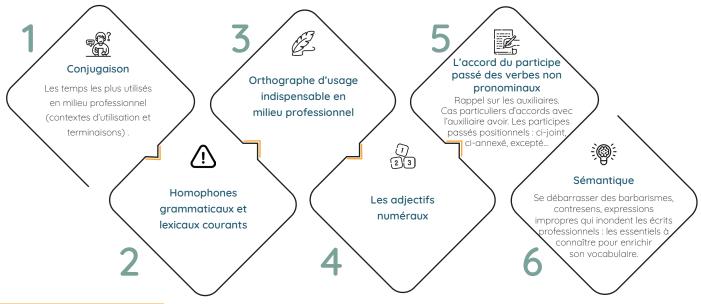


#### **Objectifs**

- X Être capable de rédiger sans erreurs « grossières »
- X Donner à ses messages l'impact qu'ils méritent
- X Gagner en efficacité et en assurance
- X Développer son autonomie rédactionnelle 🕒
- S'approprier des méthodes, outils, astuces et moyens mémotechniques pour déjouer les pièges de la langue française
- X Lever les freins et les appréhensions, reprendre confiance en ses capacités

# Le Programme

Le contenu de la formation s'adaptera aux besoins de chacun, révélés par un diagnostic réalisé en amont de la formation.



#### Méthodologie pédagogique

La pédagogie se veut résolument participative et interactive, l'apprenant est acteur de son apprentissage. De courtes explications théoriques, immédiatement mises en pratique ; des modules conviviaux et mobilisateurs, directement transférables dans la réalité professionnelle ; des outils variés favorisant la participation de chacun et le partage d'expérience.



# Animé par Matate Cahuzac

Formatrice experte en orthographe et grammaire françaises depuis plusieurs années, Natalie intervient autant en entreprises qu'auprès de particuliers. Passionnée par les subtilités de la langue française, elle met son expertise et son goût pour la transmission au service de salariés et d'indépendants, convaincue que l'orthographe, expliquée de manière simple et ludique, est à la portée de tous.

#### Intelligence artificielle: Chat GPT, Midjourney et les outils d'IA Génératifs

Connaître et maîtriser la révolution de l'IA pour produire ses contenus.

Responsable marketing, responsable communication, content manager et toute personne concernée par les enjeux ou souhaitant intégrer l'IA dans la production de contenus

#### Présentation

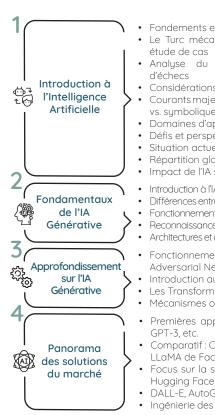
L'Intelligence Artificielle n'est plus un sujet de science-fiction. Nous interagissons quotidiennement avec elle sans même parfois nous en rendre compte ; et ces interactions transforment notre façon de travailler, d'apprendre et de communiquer. Cette formation très complète présente les nouvelles opportunités offertes par ces outils notamment dans la création de contenu.



#### Objectifs

- Comprendre les bases de l'Intelligence Artificielle et de l'Intelligence Artificielle Générative et identifier les différentes solutions du marché (cf. ChatGPT, Bard, LLAMA, Ernie, etc.)
- Appréhender les nouveaux business models issus de l'IAG et les domaines d'entreprise potentiellement impactés
- Appréhender les enjeux éthiques et sociaux et les perspectives de l'IAG
- Savoir mettre en oeuvre l'IAG au sein de votre organisation/votre fonction

# Le Programme



- Fondements et évolution historique de l'IA
- Le Turc mécanique de Von Kempelen comme étude de cas
- Analyse du dernier championnat mondial
- Considérations sociétales autour de l'IA
- Courants majeurs en IA: Approche connexionniste vs. symbolique
- Domaines d'application clés et opportunités
- Défis et perspectives
- Situation actuelle en France
- Répartition globale du chiffre d'affaires en IA
- Impact de l'IA sur la productivité
- Introduction à l'IA générative
- Différences entre IA, machine learning et deep learning
- Fonctionnement du deep learning en IA
- Reconnaissance d'images et de voix
- Architectures et algorithmes essentiels en IA générative
- Fonctionnement des GAN (Generative Adversarial Networks)
- Introduction aux VAE (Variational Autoencoders)
- Les Transformateurs en IA
- Mécanismes opérationnels de l'IA générative
- Premières applications notables : BERT, XLNet,
- Comparatif: ChatGPT d'OpenAI, Bard de Google, LLaMA de Facebook, Ernie de Baidu
- Focus sur la solution française HuggingChat de
- DALL-E, AutoGPT, BabyAGI, AgentGPT, Multi-GPT
- Ingénierie des prompts et plug-ins pour ChatGPT

Gains de productivité avec ChatGPT ্বৃদ্দি Cas d'Utilisation Exemples concrets d'usage en entreprise et Applications Avantages et précautions à prendre Contributions de l'IA générative dans divers Impact Secteurs d'activité les plus affectés Sectoriel de Implications pour la santé, l'éducation, l'emploi l'IA Générative Utilisation de l'IA générative dans le secteur public Aspects Enjeux juridiques et défis éthiques Juridiques et Présentation de l'IA Act Éthiques France Perspectives

et Réflexions

**Finales** 

- L'avenir de l'IA générative en Europe et en
- Potentiel de transformation mondiale par l'IA générative
- Éducation et IA générative
- Collecte d'informations via ChatGPT
- Présentation de l'IA Navigator
- Rôle de la RSE dans le cadre de l'IA générative

#### Méthodologie pédagogique

Cas pratique et études de cas viennent illustrer les apports sur les dernières évolutions en matière d'Intelligence Artificielle.



# Animé par Romain Rissoan

Digital Expert et consultant-formateur depuis 2008, Romain accompagne tous les projets à forte composante numérique autour du Marketing, du Management et de la Formation. Il est auteur de plusieurs livres sur le digital vendus à plus de 10 000 exemplaires.

### Communication non verbale, vos gestes disent tout...

La synergologie pour mieux cerner, mieux interagir et prendre de meilleures décisions!

Toute personne souhaitant mieux interpréter le langage non verbal pour le recrutement, la négociation, la relation client, la gestion des équipes (motivation, engagement)...

#### Présentation

La communication non verbale englobe l'échange d'informations sans l'utilisation de mots. Elle se manifeste à travers des signaux tels que les expressions faciales, les gestes, la posture, le langage corporel, et même le ton de la voix. Ces éléments jouent un rôle crucial dans la transmission de sentiments, d'émotions, d'intentions et de relations interpersonnelles. La communication non verbale complémente la communication verbale. ajoutant des nuances et des dimensions supplémentaires à la compréhension mutuelle entre les individus. Elle est souvent spontanée, universelle et peut parfois transmettre des messages plus puissants que les mots eux-mêmes.

#### Tarifs & Infos

890€\* HT

MEMBRES CECA: 800€\* HT



CECA Saint-Aubin de Médoc

9h - 17h30

#### Obiectifs

- Développer une agilité d'observation pour lire l'interlocuteur de manière globale et organisée
- Améliorer la compréhension de ses interlocuteurs
- Identifier les profils psychologiques clés et les préférences comportementales de ses interlocuteurs
- Mieux évaluer l'authenticité en apprenant à décoder les attitudes, expressions et gestes de l'autre

Le Programme

Saisir et recadrer

corporel La place du non-verbal dans la communication interpersonnelle. Les dimensions du non-verbal : voix, image, regard, proxémie, posture, silences... Faire tomber les stéréotypes et idées reçues sur le langage du corps. Différencier gestes symboliques, gestes culturels, gestes non conscients. La juste place des émotions et les mécanismes

les enjeux du langage

de l'empathie dans la communication non verbale.

#### Mieux interagir pour servir la relation

Identifier les profils de 6 types d'interlocuteurs en fonction de leur gestuelle . Les 5 grandes tendances comportementales détectables par les gestes : adhésion, rejet etc. La détection du mensonge : leurre ou réalité?

Apprendre à cerner autre : lire le corps et les réactions de vos interlocuteurs

Introduction aux 5 points-clés d'attention du langage corporel. Le rôle majeur de la bouche dans le non-dit. Décode nos axes de tête, notre visage, les segments de notre corps : les dispositions mentales. Analyser les gestes d'auto-contact. Apprendre à cerner l'autre : lire le corps et les réactions de vos interlocuteurs. La aestion des tensions et de

l'attention de l'interlocuteur. Les mains : la partie visible du cerveau

Jeux pour corréler attitudes et états internes. Mise en situation pour apprendre à observer et lire l'autre en temps réel.

Offert!



Analyse intensive de vidéos. Exercices de propriocep-tion. Exercices ludo-pédagogiques pour vérifier et ancrer les connaissances.



# Animé par Stephen Bunard

Stephen est coach en prise de parole et intelligence relationnelle pour dirigeant(e)s depuis 2002, conférencier sur la communication non verbale et synergologue depuis 2009. Il intervient régulièrement à l'ENA auprès de hauts fonctionnaires, à HEC Executive Education et à l'Université Paris-Dauphine en Master 2. Il est l'auteur de «Vos gestes disent tout haut ce que vous pensez tout bas» (So Book, 2018).



#### **FORMATION**

# Efficacité professionnelle



Développer son intelligence émotionnelle 4-5 Avril

Réussir sa mission de formateur interne

10-11 Juin

15

Les 4 outils de l'efficacité professionnelle 23-24 Mai

8

Gérer les comportements agressifs
17 Octobre

16

Mieux réussir ses négociations avec la négociation raisonnée de Harvard 30-3 | Mai

19

Développer son esprit critique 2-3 Décembre

## **VOUS INSCRIRE**

- X Télécharger le bulletin d'inscription sur notre site www.ceca.asso.fr (rubrique Formation)
- X Par Téléphone : 05.56.70.84.06
- X Par Email: l.goffinet@ceca.asso.fr
- X Par courrier : CECA Espace Villepreux37 route du tronquet 33160 Saint-Aubin de Médoc





# Développer son intelligence émotionnelle

Mobiliser des ressources intérieures pour adopter un comportement adapté aux situations



#### Présentation

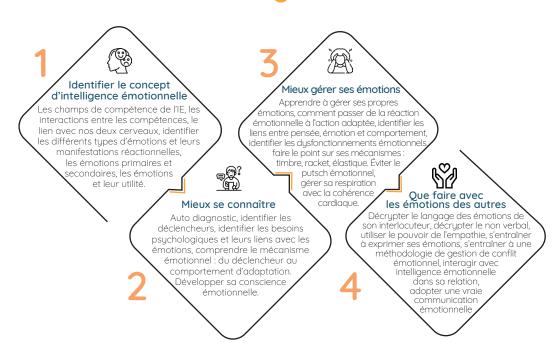
Reconnaître et gérer nos propres émotions et mieux comprendre celles des autres permet de gagner en sérénité dans nos relations pour travailler plus efficacement.





- Définir l'intelligence émotionnelle et le rôle des émotions
- Se connaître mieux pour anticiper
- Réguler les émotions fortes
- x **Décrypter** le langage des émotions
- Interagir avec intelligence émotionnelle notamment dans les situations à fort enjeu

# Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Tests, études de cas, exercices.



# Animé par Sandrine Blanc

# Les 4 outils de l'efficacité professionnelle

Gagnez en efficacité et en performance



23-24

#### Présentation

Gestion du temps, gestion du stress, optimisation de votre communication avec les autres, gestion des tensions et des conflits : découvrez comment améliorer votre quotidien et vos pratiques professionnelles.

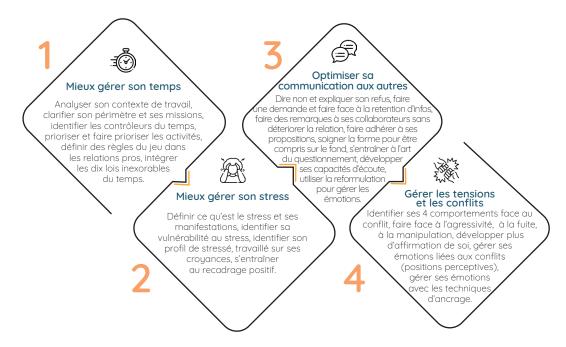
# Tarifs & Infos 1290€\* HT Membres CECA: 1200€\* HT CECA Saint-Aubin de Médoc

9h - 17h30

#### **Objectifs**

- Prendre du recul et réfléchir à l'organisation de son activité
- Analyser son contexte de travail
- 🗶 Organiser son temps de travail
- Développer un comportement constructif dans le travail collectif

# Le Programme



Méthodologie pédagogique

Cas pratiques, exercices, ateliers.



# Animé par Sandrine Blanc

# 30-31

#### Mieux réussir ses négociations avec la Négociation Raisonnée de Harvard®

Cette structure efficace a permis de signer les accords de Camp David. À la différence d'autres solutions, cette formation offre les réflexes incontournables d'une négociation raisonnée vertueuse se concentrant sur les intérêts plutôt que les positions

Tout·e responsable amené·e à négocier régulièrement à l'intérieur comme à l'extérieur de son entreprise, quels que soient le type et la complexité de la négociation

#### Présentation

Il existe à la fois des intérêts communs et des intérêts divergents dans un contexte de relations suivies. Cette méthode concrète et pragmatique permet de motiver et d'impliquer toutes les parties concernées. Elle encourage les acteurs à mettre sur table les intérêts en jeu et ouvre la voie à l'imagination pour trouver des solutions nouvelles mutuellement acceptables.





# Le Programme





# Animé par / aurent Kouvière

Pendant plus de 30 ans, Laurent a exercé différentes fonctions au sein de grands groupes aéronautiques internationaux, notamment comme directeur commercial et membre du COMEX. Aujourd'hui, expert en négociation, il accompagne les organisations dans leurs programmes de formation : fort d'un accord avec l'Université de Harvard, il dispense à partir des cas de négociations et de jeux de rôles HARVARD, la méthode à la Négociation Raisonnée.

#### Réussir sa mission de formateur interne

Transmettre son expertise avec pédagogie



Toute personne ayant à animer des actions de formation, ayant à transmettre son savoir faire, formateurs occasionnels ou permanents

#### Présentation

Formateurs internes, externes, occasionnels...

Apprenez les méthodes et techniques pédagogiques pour transmettre et partager votre expertise avec efficacité.

# Tarifs & Infos

1290€\* HT

Membres CECA: 1200€\* HT



CECA Saint-Aubin de Médoc

9h - 17h30

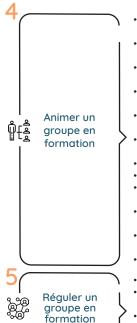
#### **Objectifs**

- X Concevoir une action de formation : objectifs et progression pédagogique
- Maîtriser les techniques d'animation et de régulation d'un groupe
- **Évaluer** l'action de formation

# Le Programme



- Détecter les enjeux pour l'entreprise (problématique de l'entreprise)
- Analyser les finalités de la formation (objectifs sous-iacents)
- Déterminer les buts de la formation (relatifs aux compétences des individus)
- Expliquer le principe de la pédagogie par objectifs
- Décliner des objectifs pédagogiques et les rendre opérationnels, les classer et les hiérarchiser
- Organiser la progression pédagogique et choisir les méthodes pédagogiques adaptées aux objectifs définis, les techniques pédagogiques adaptées aux méthodes, choisir et/ou créer des supports pédagogiques
- Évaluer le temps nécessaire pour l'atteinte des objectifs
- Favoriser l'auto évaluation formative et pratiquer l'évaluation permanente
- Évaluer le degré d'appropriation des concepts à travers les applications aui en sont faites
- Évaluer la satisfaction « à chaud » à partir des 9 principaux critères
- Mettre en place des outils de mesure de l'effet formation



- Citer les caractéristiques essentielles de la vie de aroupe
- Animer les moments clés de la formation (ouverture de session...)
- Identifier le rôle du groupe dans la formation de chacun de ses membres
- Établir une relation pédagogique facilitant l'apprentissage
- Intégrer l'importance du contexte socio-affectif dans l'acquisition des connaissances
- Mettre en application les techniques de communication et repérer son style d'animation
- Prendre en compte les résistances au changement
- Sécuriser/lever les freins et motiver à l'apprentissage
- Faire produire le groupe/utiliser les méthodes pédagogiques actives
- Différencier les niveaux de mémorisation entre faire écouter/faire dire/faire faire
- Transformer toute expression en objet de formation pour le aroupe
- Gérer son temps en formation
- Gérer les dysfonctionnements.
- Gérer tout type de participant (agressif, muet, interventionniste, bavard, leader négatif...)
- Désamorcer les conflits
- Recentrer sur l'objectif
- Utiliser la notion de contrat

#### Méthodologie pédagogique

Cas pratiques, exercices, ateliers



# Animé par Sandrine Blanc



### Gérer les comportements agressifs

Savoir garder son calme et rester professionnel.



Toute personne confrontée à de l'agressivité ou des comportements difficiles

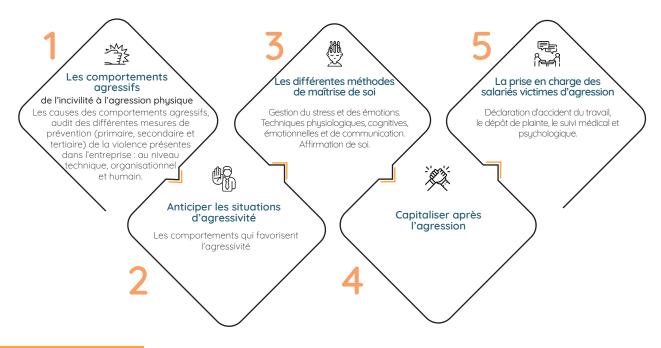
#### Présentation

Les entreprises sont de plus en plus confrontées à des comportements agressifs de la part du public, des usagers ou des clients. L'employeur doit protéger la santé et la sécurité des salariés en prévenant les actes de violence verbale ou physique.





# Le Programme



Méthodologie pédagogique

Mises en situation, simulations, jeux de rôles et partage d'expériences entre les participants viennent illustrer les apports théoriques.



Animé par Laurent Sangon

Psychosociologue, consultant-formateur en gestion des risques depuis 30 ans. Spécialiste RSP et Facteurs humains.

### Développer son esprit critique

Les clés de la prise de décision dans un monde complexe en constante évolution



Toute personne souhaitant développer son sens critique

#### Présentation

Les évolutions technologiques ont rendu les informations aisément disponibles, via de multiples sources. Les nouveaux outils et modes de vie auxquels nous sommes confrontés donnent lieu à des interactions complexes, nécessitant certaines compétences pour pouvoir agir de manière rapide, autonome et réfléchie. Développer son esprit critique améliore vos compétences en résolution de problèmes, renforce votre capacité à prendre des décisions pertinentes et vous aide à gérer les sujets complexes

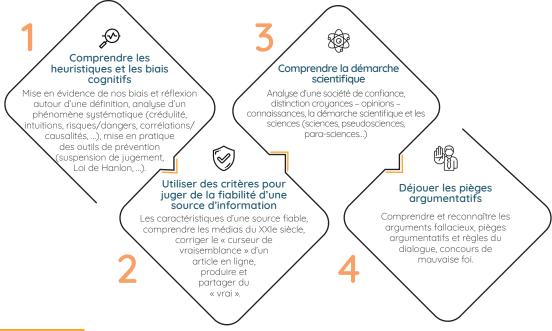


9h - 17h30

#### Objectifs

- x Améliorer la prise de décision
- Renforcer la gestion des risques
- Favoriser un Leadership éclairé
- Stimuler l'Innovation
- Renforcer la réputation et la crédibilité

# Le Programme



Méthodologie pédagogique

Nombreuses études de cas pratiques, simulations et exercices permettant de s'approprier les outils proposés.



Animé par Marc Anyo

Marc est formateur diplômé depuis 2017, et intervient sur la promotion et la transmission des outils de l'esprit critique en s'appuyant sur les dernières connaissances issus de la recherche.



#### **FORMATION**

# Management



Leadership et posture professionnelle des femmes 2 Février

Manager au quotidien 24-25 Juin

Compétence et posture de la fonction RH
30 Septembre

23

Mieux collaborer en transversal 20-2 | Juin

Évoluer dans son management en adoptent une posture de manager coach

9 Septembre

24

Animer une équipe projet

27

Manager de manager(s) 19-20 Septembre

# **VOUS INSCRIRE**

- X Télécharger le bulletin d'inscription sur notre site www.ceca.asso.fr (rubrique Formation)
- X Par Téléphone : 05.56.70.84.06
- X Par Email: l.goffinet@ceca.asso.fr
- X Par courrier : CECA Espace Villepreux37 route du tronquet 33160 Saint-Aubin de Médoc





# Leadership et posture professionnelle des femmes

Identifier et mobiliser vos ressources pour développer votre leadership!



#### Présentation

Au milieu des multiples injonctions extérieures et intérieures, il est souvent plus difficile pour les femmes de prendre leur place de leader et d'incarner leur propre style. Cette formation permettra de travailler sur les croyances limitantes et aidera à prendre des postures de leader en toute confiance.



#### **Objectifs**

- X Libérer le leadership féminin et combattre leurs croyances limitantes
- X **Donner** les clefs pour travailler la confiance au quotidien et agir plus librement dans son contexte professionnel
- x **Echanger** avec des pairs et s'appuyer sur une dynamique collective

# Le Programme





Animé par Isabelle Montigny-Jonas

Formatrice et coach en leadership depuis 2016, et dirigeante depuis 6 ans, Isabelle connait bien le plafond de verre, les freins internes et les différentes limitations dont souffrent les femmes dans leur process de prises de responsabilités quel qu'en soit le contexte. Isabelle accompagne les femmes en responsabilité dans l'atteinte de leurs objectifs et les aide à développer leur confiance pour accéder à leur plein potentiel.

#### Mieux collaborer en transversal

Développez votre leadership dans les collaborations non hiérarchiques.



20-21 **juin** 

#### Présentation

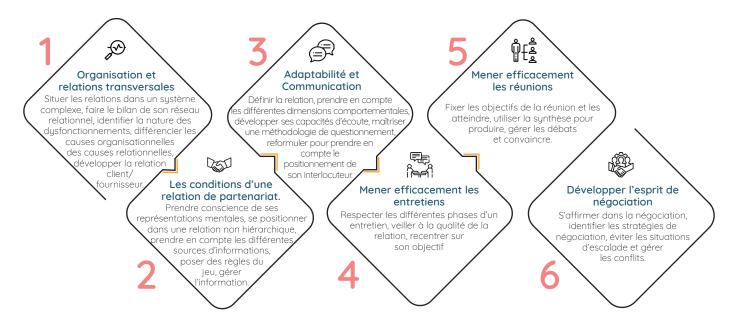
La collaboration transversale favorise la communication et le partage d'idées entre les équipes, améliorant ainsi l'efficacité de l'organisation. En encourageant la collaboration transversale, les organisations peuvent tirer parti des compétences et des perspectives diverses de leurs employés pour obtenir des résultats positifs.



# Objectifs

- X Clarifier son rôle et se positionner dans l'organisation
- x Poser le cadre de la collaboration non hiérarchique
- **Bâtir** des relations transversales constructives

# Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Cas pratiques, exercices, ateliers.



# Animé par Sandrine Blanc



#### Animer une équipe projet

Le facteur humain dans la réussite de vos projets.

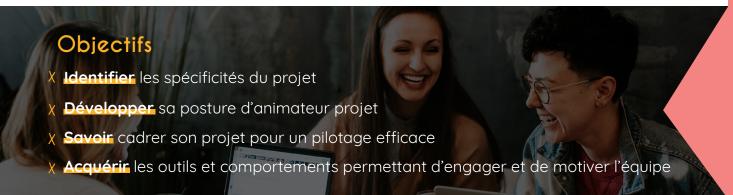


Toute personne amenée à piloter une équipe projet

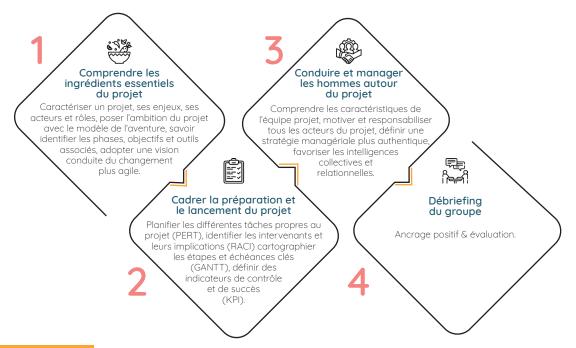
#### Présentation

Une vision claire, des objectifs partagés, un planning engageant, des risques identifiés, un suivi efficace : tout cela pour mobiliser chaque membre de l'équipe et assurer la réussite de vos projets.





# Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Cas pratique et étude de cas viennent illustrer les apports théoriques et conceptuels. Large part laissée aux échanges et au partage d'expériences entre participants permettant un enrichissement commun.



# Animé par François Barbet

Ingénieur, sophrologue et formateur, François est un sportif de haut niveau (judo) qui oriente ses animations sur l'importance du volet humain dans la conduite de projets.

#### Manager au quotidien

Boite à outils et fondamentaux du management.



(Q) Tout-e manager souhaitant découvrir ou redécouvrir les fondamentaux du management

#### Présentation

Dans un contexte changeant et exigeant, être manager d'équipe ne s'improvise pas. Ce stage vous permettra d'acquérir les outils indispensables à l'animation des équipes et la gestion des collaborateurs au quotidien. Il vous permettra également d'analyser vos pratiques et de prendre de la hauteur pour les optimiser.

# Tarifs & Infos

1290€\* HT

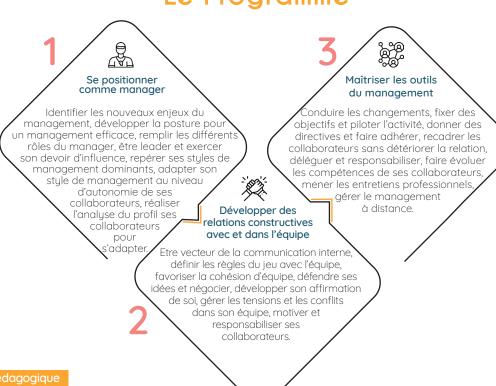
Membres CECA: 1200€\* HT

CECA Saint-Aubin de Médoc

9h - 17h30



# Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Cas pratiques, exercices, ateliers.

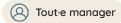


# Animé par Sandrine Blanc



## Evoluer dans son management en adoptant une posture de manager coach

Le management ouvert, conscient et responsabilisant.



#### Présentation

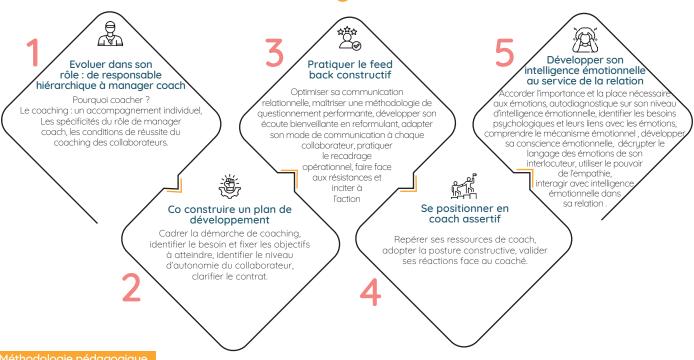
Le rôle de manager coach va au-delà du rôle de responsable hiérarchique ; il responsabilise ses équipes en créant un climat de travail respectueux et motivant, favorisant l'implication de tous. Le manager coach vise à développer l'autonomie de ses collaborateurs pour faire grandir ses équipes.



#### **Objectifs**

- X Comprendre et acquérir une posture de manager coach
- Bâtir la confiance en favorisant la co-construction et le co-développement
- Développer sa capacité d'écoute et de conscience émotionnelle
- Créer les conditions d'autonomie et de responsabilisation des équipes

# Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Cas pratique et études de cas viennent illustrer les apports théoriques et conceptuels. Large part laissée aux échanges et au partage d'expériences entre participants permettant un enrichissement commun.



# Animé par Sandrine Blanc

# Manager de manager(s)

Prendre de la hauteur dans son management.

(Q) Tout·e manager souhaitant découvrir ou redécouvrir les fondamentaux du management

#### Tarifs & Infos

1290€\* HT

Membres CECA: 1200€\* HT

CECA Saint-Aubin de Médoc

9h - 17h30

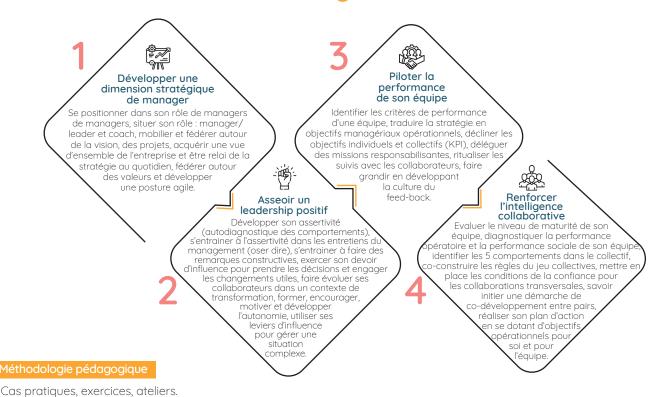
#### Présentation

Passer de manager d'équipe opérationnelle à manager de managers implique un changement de positionnement. Le manager de manager(s) met en place des conditions et les moyens pour que les managers de proximité réussissent leur mission et atteignent les résultats attendus. Son rôle est de créer un environnement stimulant favorable à la performance des équipes.

#### **Objectifs**

- X Se positionner dans son rôle de manager de manager
- **Développer** son leadership positif
- X Piloter la performance en favorisant l'intelligence collaborative

# Le Programme



# Animé par Sandrine Blanc





# Compétences et posture de la fonction RH

Développez les compétences clés liées à votre fonction RH.



RRH, gestionnaire RH, assistant-e RH en prise de fonction ou en recherche de clarification sur sa position et sa posture RH

#### Présentation

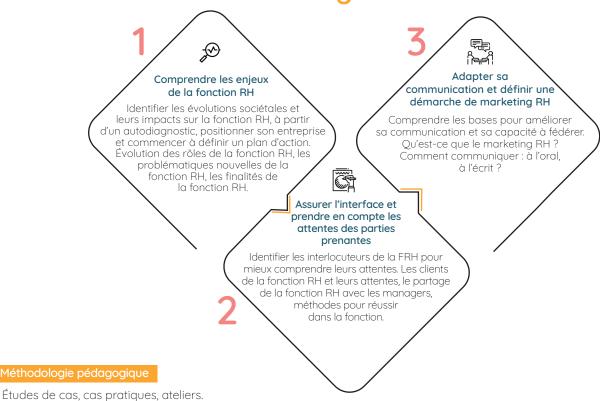
La fonction RH assure l'interface entre les managers, collaborateurs, et la direction. À ce titre, son positionnement est très spécifique et le quotidien parfois fait d'injonctions paradoxales. Réussir dans sa mission RH nécessite de faire appel à des compétences techniques, mais aussi à des savoir-être spécifiques et de compétences relationnelles permettant à l'entreprise de progresser, avec des managers responsabilisés sur les enjeux RH et une fonction RH repositionnée sur les terrains où elle crée le plus de valeur.



#### **Objectifs**

- X Comprendre les missions et attendus des RH dans son entreprise
- Développer son assertivité et son impact auprès des parties prenantes

# Le Programme





# Animé par Corine Haramburu

Au cours des 15 dernières années, Corine a exercé les fonctions de DRH opérationnelle auprès de PME et ETI. Depuis maintenant 4 ans, elle accompagne les organisations à partir des outils de la facilitation sur le management, la gestion de projets et l'optimisation sociale. Elle développe également des méthodes innovantes d'apprentissage et d'aide à la mise en œuvre d'organisation apprenante.





#### **FORMATION**

# RSE & QVCT



31 \_ 39

Maîtriser les fondamentaux pour devenir référent RSE-RSO

2 Cycles : 4-6 Mars | 8-9 Avril

35

Préparer son départ à la retraite avec l'arbre de vie

37

Accompagner la fin de carrière et les futurs retraités 14 Novembre 33

Les achats responsables

36

Harmonie entre vie privée et vie professionnelle
7 Novembre

Développer sa force mentale et sa résilience

3 /

Numérique responsable : quels enjeux, quels leviers pour les organisations et pour la planète ?

2 Juillet

## **VOUS INSCRIRE**

- X Télécharger le bulletin d'inscription sur notre site www.ceca.asso.fr (rubrique Formation)
- X Par Téléphone : 05.56.70.84.06
- X Par Email: l.goffinet@ceca.asso.fr
- X Par courrier : CECA Espace Villepreux37 route du tronquet 33160 Saint-Aubin de Médoc



# Maîtriser les fondamentaux pour devenir référent RSE-RSO (1/2)



#### Présentation

Un parcours de formation en 2 cycles complémentaires pour accompagner les premières étapes d'une démarche RSE/RSO. Les deux cycles qui peuvent être suivis de façon indépendante, allant de la compréhension des enjeux fondamentaux, à la définition de sa stratégie RSE-RSO et aux outils pratiques. Ce parcours est pensé pour apporter les fondamentaux nécessaires, la vision et les outils pour engager le déploiement de la démarche.

cycle 1

cycle 2

Parcours complet (5j)



Membres CECA: 1700€\* HT

1 490€\* HT
\*déjeuners inclus

Membres CECA: 1250€\* HT

3000€\* HT

Membres CECA: 2800€\* HT

#### Cycle 1: Les fondamentaux de la RSE-RSO

# Objectifs \*Acquérir une compréhension de la RSE-RSO et de ses fondamentaux \*\*Connaître les dernières évolutions réglementaires et normatives

# Le Programme du cycle 1

#### Les Fondamentaux de la RSE-RSO, Comprendre pour agir - Votre Base Solide (2 jours)

- Enjeux, Limites Planétaires, fondamentaux sociaux, les grands défis globaux de notre époque.
- Introduction aux Objectifs de Développement Durable.
- Introduction à la RSE/RSO.
- · La norme ISO 26000 et les instruments internationaux de référence (Global Compact, GRI, OIT...)
- Sensibilisation aux concepts socles (chaine de valeur, cycle de vie, achats responsables, communication responsable, numérique responsable, économie circulaire, biodiversité, trajectoire carbone...).

#### Workshop

Un atelier interactif pour appliquer les connaissances acquises et réfléchir à des situations réelles ou hypothétiques. Expérimentation d'outils.

#### Engager: le Management QRSE dans la Transition RSE-RSO (1 jour)

- Introduction à la gouvernance responsable et éthique
- Identification des parties prenantes et de la Sphère d'influence.
- · Le reporting RSE. Enjeux et principes.
- Principaux cadres et normes de reporting
- Le système de management intégré, pilotage et amélioration continue

#### Workshop

Un atelier interactif pour appliquer les connaissances acquises et réfléchir à des situations réelles ou hypothétiques. Mises en situation et études de cas pour expérimenter et s'approprier les outils.

# Module 1



# Maîtriser les fondamentaux pour devenir référent RSE-RSO (2/2)

## Le Programme du cycle 2

#### Engager, Piloter, Améliorer: Diagnostic RSE-RSO & Analyse de Matérialité - Votre Boussole (2 jours)

- Diagnostic, impacts, enjeux
- Réflexion : Vision, valeurs, raison d'être, stratégie, politique et feuille de route
- Analuse de matérialité et parties prenantes
- Définition des étapes et de la mise en œuvre du projet
- Les principes de la démarche.
- L'importance stratégique du capital humain dans la démarche RSE-RSO.

#### Workshop

Un atelier interactif pour appliquer les connaissances acquises et réfléchir à des situations réelles ou hypothétiques. Mises en situation et études de cas pour expérimenter et s'approprier les outils.

#### Cycle 2 : Les fondamentaux pour engager la démarche

#### **Objectifs**

- X Maîtriser les outils nécessaires pour initier, piloter et développer une démarche RSE-RSO efficace au sein d'une organisation
- X Comprendre et anticiper les impacts de la RSE-RSO sur les métiers de l'organisation et savoir accompagner les transformations.

#### Méthodologie pédagogique

Une auto-évaluation est réalisée avant l'entrée dans le parcours pour vous assurer un contenu de formation adapté à vos connaissances actuelles. Notre pédagogie présente pour chaque axe : les bases fondamentales, un focus réglementaire « les essentiels », des outils pour amorcer la démarche, et des ressources pour approfondir et pérenniser.



Chantal Villotta-Germain

Consultante RH, RSE et SQVT, Chantal a été DRH et piloté des sites industriels, a toujours été concernée par les sujets QVT et Développement Durable. Elle accompagne les Entreprises dans la mise en œuvre et le développement de leur stratégie RSE/RSO.



Anne-Eugénie Gaspard

Ingénieure Développement RSE/RSO, Anne-Eugénie a été Cheffe de projets RSE/RSO pour le Groupe AFNOR. Elle forme et accompagne aujourd'hui les Organisations dans leurs stratégies RSE/RSO.



Jehanne Essa

Experte en Développement Durable, en management responsable et en SQVT, depuis 2012, Jehanne a piloté différents projets sur le capital humain en entreprise intégrant les bonnes pratiques et retours d'expériences du Québec.

#### Les achats Responsables

Le poids des achats représente en moyenne 60 % du chiffre d'affaires d'une entreprise. Ils constituent un axe important d'amélioration de la performance économique et un levier puissant pour décliner le développement durable et une politique de responsabilité sociétale.

(2) Toute personne impliquée directement dans le processus achat de son organisation

#### Présentation

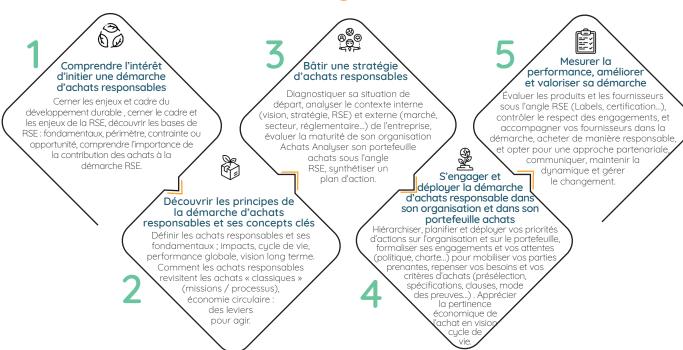
Premier maillon de création de valeur dans les organisations. la fonction Achat est également un puissant levier d'actions et d'impacts pour un futur durable et humainement plus désirable. Les achats «en conscience» représentent un formidable gisement d'améliorations et d'influence sur notre environnement. Dépassant le seul intérêt économique, une politique d'Achats Responsables et Durables bien réfléchie démultipliera l'impact de votre fonction Achat.



#### **Objectifs**

- X Comprendre l'intérêt d'initier une démarche d'achats responsables
- X Découvrir les principes de la démarche d'achats responsables
- X Bâtir une stratégie d'achats responsables
- S'engager et déployer la démarche d'achats responsables
- Mesurer la performance, améliorer et valoriser sa démarche

## Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

La formation favorise la pédagogie active et permet la prise de conscience et la réflexion de chacun sur ses pratiques (exercices individuels de réflexion, échanges en groupe).



## Animé par Franck Babillon

Riche d'une expérience probante de 18 ans dans les achats, approvisionnements, et relations fournisseurs, Franck conseille et forme les entreprises à intégrer leur stratégie RSE dans leur fonction « achat », dans une recherche de triple performance : économique, sociétale et environnementale.



## Numérique Responsable : Quels enjeux, quels leviers pour les organisations et pour la Planète?

Allié d'une démarche de transition socio-environnementale, il revêt pourtant des réalités matérielles très concrètes et dont l'impact est loin d'être négligeable.



Toute personne souhaitant engager une démarche Numérique Responsable et/ou RSE/RSO

#### Présentation

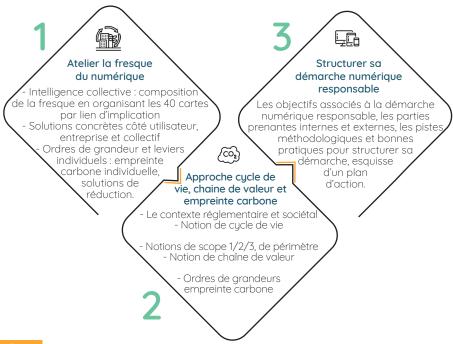
Le numérique responsable revêt 4% des émissions de gaz à effet de serre. C'est le secteur qui connaît le plus fort développement: ses émissions pourraient doubler d'ici 2025! Au-delà des impacts sur le dérèglement climatique, le numérique a des impacts sociaux, environnementaux, sociétaux, économiques, géopolitiques... Partant de ce constat au combien systémique, comment faire les bons choix dans sa démarche numérique responsable?



#### **Objectifs**

- X Comprendre les enjeux environnementaux, sociaux, sociétaux associés au numérique
- X Identifier les risques, enjeux, et opportunités pour son organisation
- Appréhender les bonnes pratiques en terme de numérique responsable
- X Savoir engager les collaborateurs

## Le Programme



Méthodologie pédagogique

Intelligence collective, jeux quiz interactifs, exposés, outils et exercices réels. Matériel participant : smartphone (optionnel)



## Animé par Ophéfie / éonard

Spécialiste en Stratégie de Transition et de Décarbonation, certifiée à la maîtrise Bilan Carbone® et formatrice agrée de La Fresque du Climat, Ophélie accompagne les organisations dans la définition et la mise en œuvre de la RSE/RSO. Elle fait partie d'une communauté apprenante qui lui donne une vision globale, interdisciplinaire, et une approche d'amélioration continue.

### Préparer son départ à la retraite avec l'arbre de vie

Salariés ou fonctionnaires en fin de carrière

#### Présentation

25 ans, c'est en moyenne le temps que va durer une retraite. 25 ans, ca se prépare! C'est donc l'occasion de faire un bilan, de définir de nouveaux projets et de vivre une retraite qui vous ressemble. La métaphore de l'Arbre permet de faire émerger les compétences et ressources de chacun, de faire des liens et donner du sens à son parcours de vies professionnelle et personnelle. Cette journée permettra aux futurs retraités d'opérer cette transition de vie et de pouvoir se projeter dans l'avenir.

Tarifs & Infos 890€\* HT Membres CECA: 800€\* HT CECA Saint-Aubin de Médoc 9h - 17h30



## Le Programme

Chaque participant réalise son arbre de vie et vit toutes les étapes. Il s'agit d'une invitation à se remémorer ce qui est important pour chacun : Honorer son passé professionnel et valoriser ses compétences, repérer et satisfaire ses besoins fondamentaux (physiques, sociaux, intellectuels), harmoniser son projet de vie avec ses valeurs personnelles, s'offrir un nouveau rapport au temps une fois à la retraite. Ceux qui le souhaitent pourront présenter leur arbre aux autres membres du groupe et bénéficier de leur retour et soutien.

L'Arbre de Vie se construit en 6 étapes après en avoir tracé sur une feuille ses contours :





## Animé par Corine Haramburn

Au cours des 15 dernières années, Corine a exercé les fonctions de DRH opérationnelle auprès de PME et ETI. Depuis maintenant 4 ans, elle accompagne les organisations à partir des outils de la facilitation sur le management, la gestion de projets et l'optimisation sociale. Elle développe également des méthodes innovantes d'apprentissage et d'aide à la mise en œuvre d'organisation apprenante.



## Harmonie entre vie privée et vie professionnelle

Trouver l'équilibre en une journée!



#### Présentation

Une bonne harmonie entre vie privée et vie professionnelle est primordiale pour la santé et au service de l'efficacité professionnelle. Comment conserver cet équilibre? Quelle organisation mettre en place pour garder la maitrise de son emploi du temps? Ce programme a pour objectif d'aider les participants à mieux équilibrer leur vie privée et professionnelle en développant des compétences de gestion du temps, en renforçant la résilience et en mettant en place des stratégies efficaces pour concilier les exigences personnelles et professionnelles.

# Tarifs & Infos 890€\* HT Membres CECA: 800€\* HT \*déjeuners inclus © CECA Saint-Aubin de Médoc 9h - 17h30



## Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Ce programme vise à être interactif et participatif, favorisant les discussions de groupe, les exercices pratiques et les activités de réflexion personnelle. L'objectif est de créer un environnement d'apprentissage positif et collaboratif où les participants peuvent partager leurs expériences et acquérir des compétences pratiques pour mieux équilibrer leur vie privée et professionnelle.



## Animé par Héfere Bourgeau

Après 20 ans dans des fonctions commerciales et marketing à l'international et facilitation de groupes de projets, Hélène s'est formée aux Neurosciences, à la Communication Non Violente et à la Médiation. Elle exerce aujourd'hui comme Médiateur en prévention et gestion des conflits au travail, propose des ateliers de formations participatifs sur des sujets de développement personnel et accompagne les équipes en mode projets ainsi que les chefs d'entreprise et managers sur leur posture relationnelle.

## Accompagner la fin de carrière et les futurs retraités

Anticiper le départ des collaborateurs.

DRH, RRH, gestionnaire RH, gestionnaire de carrière

#### Présentation

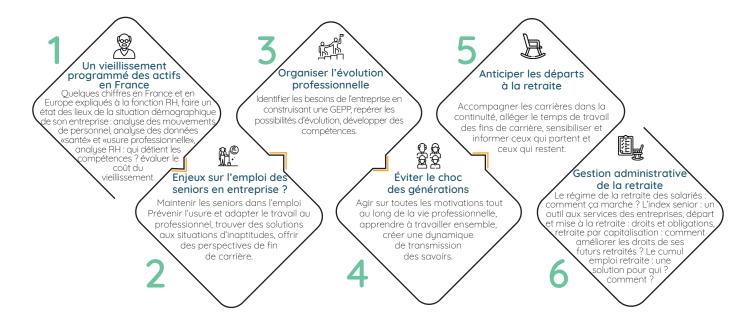
51 % des salariés en fin de carrière qui ne se sentent pas assez accompagnés par leur entreprise sur les sujets liés au départ à la retraite. La gestion de fin de carrière est un enjeu de taille dans la politique sociale de l'entreprise. Les collaborateurs de plus de 50 ans représentent 40% de la population française (Insee 2019).



#### Objectifs

- Développer une politique de gestion de fin de carrière
- Adapter la politique d'emploi de l'entreprise à l'égard de ses seniors
- X Savoir gérer leur capital de compétences
- Optimiser les conditions de départ à la retraite

## Le Programme





## Animé par Corine Harampuru

Au cours des 15 dernières années, Corine a exercé les fonctions de DRH opérationnelle auprès de PME et ETI. Depuis maintenant 4 ans, elle accompagne les organisations à partir des outils de la facilitation sur le management, la gestion de projets et l'optimisation sociale. Elle développe également des méthodes innovantes d'apprentissage et d'aide à la mise en œuvre d'organisation apprenante.



## Développer sa force mentale et sa résilience

Pour faire face avec confiance aux changements et imprévus du quotidien.



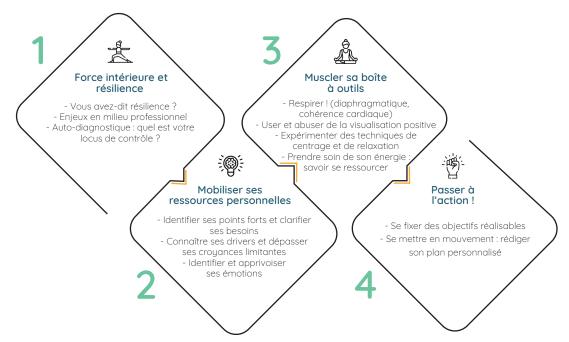
#### Présentation

La résilience n'est pas innée. C'est une capacité du cerveau qui peut être modifiée mais surtout qui s'entraine! Une formation en mode « exploration » pour partir à la découverte de vos ressources intérieures et les exploiter pleinement. Des outils pour doper vos capacités de résilience dans les périodes de turbulences.





## Le Programme



#### Méthodologie pédagogique

Alternance de présentations interactives, de réflexions de groupe et individuelles, d'exercices pratiques, d'auto-diagnostiques, de jeux de rôle et d'échange autour de situations vécues.



## Animé par Héfène Kourgeau

Après 20 ans dans des fonctions commerciales et marketing à l'international et facilitation de groupes de projets, Hélène s'est formée aux Neurosciences, à la Communication Non Violente et à la Médiation. Elle exerce aujourd'hui comme Médiateur en prévention et gestion des conflits au travail, propose des ateliers de formations participatifs sur des sujets de développement personnel et accompagne les équipes en mode projets ainsi que les chefs 38 d'entreprise et managers sur leur posture relationnelle.





## Formations Intra-entreprise & Sur-Mesure

Toutes les formations de ce catalogue sont adaptables pour vos équipes, en intra-entreprise.

#### Le CECA intervient également sur les thèmes :

## Management

Management intergénérationne

Team Buildina/Cohésion d'éauipe

RPS et facteurs humains

Entretiens professionnels et annuels

Lean Management

Management transversa

## Efficacité Professionnelle

Créativité, innovation

Design Thinking

Intelligence collective

Facilitation visuelle/Carte mentale

Gestion du temps et des priorités

Gestion du stress et des conflits

Connaissance de soi

### Communication

Communication de crise

Media training

Process Communication©

Rédaction scientitique et technique

#### Coaching

Prise de poste

Développer sa posture

Clarifier son périmètre et ses missions

#### Le pôle Homme-entreprise du CECA

Une offre unique et modulaire pour vous accompagner selon vos besoins et objectifs.

#### AQUERIR DE NOUVELLES COMPÉTENCES

Formation individuelles / Collectives

Interentreprise
Intra-entreprise
Coaching iondividuel
Parcours de formation interne

## EXPÉRIMENTER, S'ENRICHIR, CO-CONSTRUIRE

Atelier collaboratifs

Co-développement Design Thinking Intelligence collective Ateliers de créativité - d'innovation

#### S'INSPIRER, RENCONTRER, ÉCHANGER

Second souffle est la plateforme de podcast des universités Hommes-Entreprises du CECA

Né d'une collaboration entre Mediameeting, la première Voice Business Company française, et le CECA spécialiste en communication et en management depuis plus de 30 ans. Proposé sous forme d'abonnement annuel, Second Souffle permet aux collaborateurs d'écouter ou de réécouter les meilleurs extraits des conférenciers invités aux Universités du CECA: philosophes, scientifiques, économistes, sportifs de haut niveau,...

# PRENDRE DE LA HAUTEUR, PROFITER ET FAIRE PROFITER LES COLLABORATEURS DES MEILLEURS CONFÉRENCIERS

Événementiels et conférences

Sourcing de conférenciers, accompagnement de vos conventions, séminaires...

#### CONFÉRENCIERS

Valoriser le capital humain

David DJAÏZ, essayiste - Peut-on reprendre notre destin en main ? - Avril 2024, Guillaume NERY, apnéiste - Plonger en apnée pour repenser notre rapport au risque - Mai 2024, Hélène MUGNIER, historienne de l'art - Sortir de sa zone de confort, grâce à l'art - Juillet 2024, Emmanuelle LEON, professeur à l'ESCP Europe - Sens et transformation du travail - Novembre 2024.

#### PRENDRE DU RECUL, RÉFLECHIR SUR LE SENS

Cycle valoriser le capital humain Bordeaux 2024

Petit groupe d'une vingtaine de décideurs. 5 rencontres par an, autour de grands témoins, de 12h15 à 18h. Alternance conférence et échanges en sous-groupe.

Pour toute demande d'informations ou pour vous inscrire, veuillez contacter Angéline FRECHINET a.frechinet@ceca.asso.fr





#### www.ceca.asso.fr

05.56.70.84.06 a.pacifico@ceca.asso.fr l.goffinet@ceca.asso.fr



#### **ESPACE VILLEPREUX**

37 route du Tronquet 33160 Saint-Aubin-de-Médoc

